

AVOCODO ist Teil der PIERER Mobility AG. Wir entwickeln innovative Softwarelösungen für KTM, FC Red Bull Salzburg, Borealis und viele weitere erfolgreiche Unternehmen. Wir suchen zum ehestmöglichen Eintritt eine/n

## ISV Business Development ManagerIn

für unseren Standort in LINZ oder WELS

**Als Business DeveloperIn übernimmst du die Verantwortung für den Aus- und Aufbau von nachhaltigen Kundenbeziehungen und stehst in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung. Du bist eine proaktive und kommunikative Persönlichkeit und hast bereits Erfahrung im Vertrieb von Software-Dienstleistungen. Dann bist du an dieser Stelle richtig!**

### **DEINE AUFGABEN...**

- » Vertrieb unserer Leistungen bei bestehenden und potenziellen Kunden
- » Account Management vom Erstgespräch, Angebot, Begleitung bis zum Folgeprojekt
- » Erarbeitung von Vertriebsstrategien und Umsetzung davon
- » Ausbau und Pflege unserer Sales-Pipeline

### **DU BRINGST MIT...**

- » Berufserfahrung im Vertrieb von ISV-Dienstleistungen
  - » IT- und/oder Vertriebsausbildung
  - » Ein spannendes Kontaktnetzwerk
- » Du besitzt verhandlungssichere Deutsch- sowie Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **...DANN ERWARTET DICH**

- » Der Drive des größten europäischen Motorradherstellers
- » Ein der Herausforderung angepasstes Gehalt
- » Teamspirit, attraktive Sozialleistungen, Gesundheitsinitiative und vieles mehr
- » Flexible Arbeitszeiten und interessante Weiterbildungsangebote
- » siehe dazu die Infos auf [www.avocodo.com](http://www.avocodo.com)

Der monatliche Mindestgrundgehalt auf Vollzeitbasis beträgt z.B. in der Erfahrungsstufe (IT-KV §15/III(1)-ST2) € 4.209,- brutto. Das tatsächliche Gehalt kann jedoch - je nach Qualifikation und Erfahrung - deutlich höher liegen. Arbeitsverhältnis nach Vereinbarung.

Avocodo GmbH  
Landstraße 49  
4020 Linz  
[www.avocodo.com](http://www.avocodo.com)



Bewerbung an [jobs@avocodo.com](mailto:jobs@avocodo.com)  
Check us out: <https://facebook.com/avocodo.gmbh>

